MANUAL DEL USUARIO MENU MAESTROS



SISTEMA GENERAL DE CONTROL

MAYASIS SAS

CAPITULO 2. EL MENÚ MAESTRO

Este menú involucra todas las opciones que se requieren para registrar la información básica en la Base de Datos, necesaria para la elaboración de los documentos que el Sistema ofrece.

Maestro	Utilidades	Informes	Procesos	Co		
Actividades Economicas						
Barrio:	s					
B <u>e</u> nefi	ciarios					
B <u>o</u> deg	as					
<u>C</u> ip - I	nmuebles			•		
C <u>i</u> uda	des - Pueblos	;				
Cliente	es			•		
Co <u>n</u> fig	jurar Empres	a Y Centros	De Costo	•		
Co <u>r</u> regir Maestro De						
<u>D</u> epartamentos						
<u>G</u> enera	ador De Form	nulas				
<u>M</u> ensa	ijes Aleatorio	s Impresos				
Merca	nc <u>í</u> a, Produc	tos Y Servici	os	•		
<u>P</u> aíses						
Plan <u>U</u>	nico De Cuer	ntas - Puc		•		
Pro <u>v</u> ee	edores					
<u>T</u> arjeta	as Forma De l	Pago Pos				
Vende	dore <u>s</u>			•		

2.1. BODEGAS.

1	Bodegas 💌
Datos P	rincipales
Codigo	Nombre PRINCIPAL
Utilidad	1.50 % Solicita Cliente (Gtías) Afecta Diferencias de Inventario Solicita Proveedor No promediar costos cero Schortar
Uso	Almacenaje Almacenaje Ajuste de Inventario No Contable Gasto Otros Conceptos
v 6	📭 🗋 😰 🖬 🔹 🕨 📄 Ordenar Por Nombre 😽

Esta ventana, como su nombre lo indica, permite la creación de las bodegas virtuales que se utilizarán en el Sistema, se llaman de esta forma ya que las bodegas de almacenaje físico, de mercancía, solo se crean durante la instalación del programa y únicamente serán alteradas por su Administrador del Sistema. Aquí también, podrá asignar un porcentaje de utilidad, con el que cuando realice transferencias al costo con otros objetivo, establecimientos, el Sistema automáticamente, aumente o disminuya el costo de los productos durante ese proceso, sin afectar la lista de precios, y de esta forma generará el documento apropiadamente. Finalmente, con esta opción puede crear códigos que le permitan hacer correcciones de inventario, registro de pérdidas de mercancía y demás bodegas virtuales que le ofrezcan clasificar el movimiento de la mercancía no relacionados a una compra o una venta, los cuales podrá hacer que se reflejen como diferencias en comparativos de inventario físico entre el suministrado por el Sistema y el conteo en bodega, solamente marcando la opción que aparece en la ventana Afecta diferencias de inventario

Adicionalmente, puede asignar las cuentas contables para que el sistema realice asientos automáticos durante el proceso de transferencias entre bodegas.

1	Bodegas	— ×
Datos P	rincipales	
Codigo	6 Nombre BONIFICACION	
Utilidad	0.00 Solicita Cliente (Gtías) Afecta Diferencias de Inventa Solicita Proveedor No promediar costos cero	rio ✔ Exportar
Uso	Almacenaje ● Bonificación ○ Mercancía de Baja ○ Exh ○ Ajuste de Inventario No Contable ○ Gasto ○ Otro	ibiciones os Conceptos
v 6	📭 🗋 🔄 14 4 🕨 🕨 🗌 Ordenar Por Nombre	₩.
Digite la Bases y	s cuentas contables de Ingreso o Gasto, únicamente. No de IVA y a que estas se encuentran referenciadas en otra ventana.	
Cuenta	Debito: 467	
Cuenta	Crédito: 337	

2.2. MERCANCÍA, PRODUCTOS Y SERVICIOS.

Esta opción realmente es un submenú que integra las ventanas correspondientes a las especificaciones de los artículos. A través de ellas

podrá crear variedades, porcentajes de IVA, categorías, presentaciones y asignar costos, precios de venta y todos los demás datos necesarios durante el registro de los productos. El submenú en mención, es similar al mostrado a continuación, cabe aclarar que, de acuerdo a la configuración suministrada durante la instalación, algunas opciones pueden no estar.

Mercancía, Productos Y Servicios	۱.	<u>C</u> ategorias De Productos
<u>P</u> aíses		C <u>o</u> nceptos De Calidad
Plan <u>U</u> nico De Cuentas - Puc	•	<u>D</u> atos De Iva
Pro <u>v</u> eedores		Generacion De Formulas
<u>T</u> arjetas Forma De Pago Pos		G <u>e</u> neral: Productos Y Servicios
Vendedore <u>s</u>		G <u>r</u> upos De Productos
		Porcentajes Impoconsumo Ventas
		Porcentajes Retefuente
		Porcen <u>t</u> ajes Reteica
		Presentaciones Al Detal
		Presentaciones Al Por Mayor
		Registro De Variedades
		Tipos De l <u>v</u> a
		Variaci <u>ó</u> n Masiva De Porcentaje De Iva
		Variacion <u>M</u> asiva De Precio

2.2.1. Datos de IVA.

Esta ventana como su nombre lo indica se refiere a la creación y edición de los diferentes porcentajes del impuesto, asignados por el gobierno, para cada uno de los productos. Aquí, el Sistema genera un código para cada porcentaje, con el objetivo de evitar errores de digitación, cuando se haga uso de ellos. También podrá asignar, si adquirió el módulo de Contabilidad, todas las cuentas contables por cada uno de los conceptos etiquetados, que se requieren, para realizar los asientos automáticos.

lvas 🛆		🗸 Visible en	Maestro de Producto			
0.00 Po 0.00 De 0.00 Tit	escripción EXCLUIDOS	% UIDO	Código			
VENTAS	COMPRAS	TRANSFERENCIA	<u>NIIF</u>			
Pi	roductos	Sen	vicios			
Facturas de Vent Cuenta Contable Cuenta Contable	ta ———— Subtotal (Base) IVA Generado		41359515			
Cuenta Contable Debito Costo de Venta 61359515 Cuenta Contable Credito Costo de Venta 14250515						
Cuenta Contable Cuenta Contable	Debito Costo de Venta Credito Costo de Venta	Impoconsumo Impoconsumo	61359515 14350515			
Notas Crédito Cli Cuenta Contable	ientes Subtotal (Base) en Dev	volución	41750515			
Cuenta Contable Cuenta Contable	IVA Generado en Devol Debito Costo de Venta	ución (Dev.)	61359560			
Cuenta Contable Cuenta Contable	Crédito Costo de Venta Debito Costo de Venta	(Dev.) (Dev.) Impoconsumo	14351015 14351015			
Cuenta Contable	Crédito Costo de Venta	(Dev.) Impoconsumo	61359560			

2.2.2. Registro de variedades.

📴 Datos De Variedades	×
Datos Principales	
Codigo 1 Nombre NEGRO	
Abreviatura NEG Opciones Activo	
🗸 🗠 🎶 🗋 😰 📢 🔸 🕨 🗖 Ordenar Por Nombre	

Con esta ventana, se podrán crear cada una de las variedades que se requieran, para luego ser asignadas a los productos correspondientes, se hace necesario

asignar una abreviatura que será la cadena de caracteres que se imprimirá en los documentos pertinentes, incluida la factura de venta, debido a que el nombre contiene una extensión demasiado grande. Por tanto, este concepto no debe tratarse a la ligera, ya que por descuido, se generaría incomprensión por parte de los individuos, que en el establecimiento hacen uso de esta herramienta, lo que conllevaría por ejemplo a trastornos en el despacho de la mercancía.

2.2.3. Categoría / Grupos de productos.

1	Grupos De Productos 🛛 🛋
Da	atos Principales
C	odigo 10
No	mbre GENERAL
	Abreviatura
	Ordenar Por Nombre
~	/ ю 🌆 📄 🔄 н н 🕨 н
🖁 Categorias	De Productos 🗾
Datos Princi	pales
Codigo	1 Nombre GENERAL
	Abreviatura
Opciones	Ordenar Por Nombre
Activo	K K → H V N № 📄 🐼

Todos los productos del establecimiento, se pueden clasificar por grupos y/o categorías, estos aparecen como filtros en algunos informes suministrados por el Sistema. Luego de creados los códigos, estos deben ser asignados a cada uno de los artículos correspondientes.

2.2.4. Presentaciones al por mayor y al detal.

Este punto corresponde a dos ventanas, totalmente similares, que se refieren a la creación de las diferentes presentaciones o embalajes que puede tener la mercancía, para que al ser asignados a cada uno de los productos correspondientes, permita su correcto despacho durante el proceso de facturación y salida de bodega. Por tanto este concepto se relaciona a la unidad de medida de la venta y no a la compra.

Þ	Datos De Escala mayor	X
	Descripcion	
Γ	ARROBA	
Γ	BALDE	
Γ	BARRA	
	BOLSA	-
D	atos Principales	
ł	ARROBA	
	/ ю 🎼 🗋 🙆 н н 🔸 м	

2.2.5. Variación masiva de precio.

🔒 Variac	ion Masiv	a De Precio				×
MODIFIC	ACION M	A SIVA DE PREC	os			
● <u>G</u> ene ○ <u>P</u> or G	ral	Solo Afectar	% de Descuento al	Decr	eme	ntar
● Increa ○ Decrea	mentar ementar	1.00 🔦 %		~	ŋ	₽
NOTA: E: producto	ste proce s de acu	dimiento modifi erdo al porcenta	ca el valor de venta o ije y opción escogido	le TO os.	DOS	los
	NOTA: R	ECUERDE QUE MISMO QUE DE	DE SHACER NO ES L CREMENTAR	0		

Esta opción permite, incrementar o decrementar todas las listas de precios de todos los productos registrados o de un grupo específico. Por obvias razones, es una herramienta delicada que se debe utilizar con cuidado y solo por una persona con perfil de administrador.

2.2.6. Porcentajes de Retención en la Fuente.

Con esta ventana se pueden crear y modificar todos los porcentajes, que por concepto de Retención en la Fuente se deben asignar a cada uno de los productos registrados en la Base de Datos. De igual forma que con el impuesto de IVA, si adquirió el módulo de Contabilidad, podrá escribir la cuenta contable correspondiente a las ventas y compras, en caso contrario puede dejar este campo en blanco. También podrá especificar la base a partir del cual se calculará el valor de retención mencionado.

🕞 Bases: Retenciones en la Fuente	×
Datos Principales	
Codigo 1 Porcentaje 3.50 Contable Compras	23654001
Base Desde 642000.00 Contable Vtas	13551501
V 🔊 🎼 🗋 🔄 M 4 🕨 🕅 🗍 Ordenar Por Nombre	Activo

2.2.7. Mercancía, Productos y Servicios 🤗.

2.2.7.1. Configuración común. Tres o menos listas de precios.

Esta ventana fue dejada para el final de esta sección, ya que a pesar de ser la más importante, requiere de todos los datos anteriormente descritos para su correcta utilización.

Codigo	2	433	Nombre	RC 1/4 NPT X 8MM OD SANGA							
Grupo	12		Genero	ASEO PERS	ASEO PERSONAL			1 2 🛋	10 2	Q 🎝	ŀ
Categoria	4		Descrp.	.NULL.							
Cód. Barras	433		-µ	Referencia	PL08-0	2		-			
Generales			Porcentajes	de Utilidad	%U.C.	Precios	- Listas	Sin	Iva		
Costo Antes			Utilidad (>)	1.00 🌲	444.0	Lista 1	7800	.00	6,724.13	Cto.Eq.	1,433.76
Costo Q	123	6.00	Utilidad (<)	1.00 🜲	416.1	Lista 2	7400	.00	6,379.31		
Ilt.Costo FP			Util. Minima	1.00 🜲	388.2	Lista 3	7000	.00	6,034.48		
Contiene E1	1.00		Embalaie			Пнасе	er Conversión x	peso			
va	16.00-R ~	%	Peso:	CIVIDAD		Base de	e Medida:	Gra	imos		
Consumo											
ReteFuente	~	%									
Retelca	4.20 🗸	%									
StockMinimo	5	0.00	7.	Cont	enido	1	Activo		Es un Se	ervcio	
Proveedor	10000	GEN	IERICO	Fracción M	ínima	1.000	Bonificación	Ventas [Es Manc	no E	s Importado
)escuento	9	6		Dcto	P.Pag	%	Ordenar Po	r Nombre	e Imp	rimir Etique	tas
Existencia To	otal 60	4.000	0 Existencia	Bodega Act	ual		R A A	H	C ©	Precios Cbarras	copias 1 🔄 🖨
RACOR COI	00										0
	-10			-							

Aquí podrá crear, editar y modificar cada uno de los productos que existen en su bodega (s) de almacenaje, para su uso posterior. De acuerdo al seguimiento de las etiquetas usted podrá asignar cada uno de los valores que se expusieron en los ítems anteriores.

Adicionalmente, esta ventana permite registrar el costo actual del producto, sus diferentes precios de venta, utilidades mínimas por cada lista, impuesto al consumo, si se requiere, sino se deja en cero, peso (utilizado por algunos establecimientos para el control del despacho), stock mínimo, proveedor¹ y la fracción mínima de facturación entre otros. A continuación se detallarán los conceptos principales de este formulario:

- ✓ Utilidades mínimas de cada lista y precios: Estos campos se refieren como su nombre lo indica a cada de uno de los porcentajes de utilidad MINIMA, que regirán las listas de precios, se resalta la palabra anterior, debido a que se debe aclarar, que en ningún momento el Sistema generará de manera automática los precios de venta, de acuerdo a estos porcentajes, de una manera estricta, sino que por el contrario servirán para validar que en el momento de variar un valor, de alguna lista, no se podrá reducir, dicho precio, por debajo del porcentaje de rentabilidad mínima asignado. También cabe anotar, que el software siempre controlará el orden de crecimiento de las listas de precios, tanto de los porcentajes como de los valores, de acuerdo a las etiquetas que en la ventana se presentan, es decir: mayor, intermedio y menor².
- ✓ Bonificación: Al activar esta opción el Sistema dejará guardar la información del producto sin registrar el costo ni valores de venta, es decir, estos campos se convierten en cero. Esto ocurre cuando el establecimiento ofrece productos en bonificación a sus clientes, que deben aparecer en la factura impresa pero no deben afectar de ningún modo el total del documento. Cabe anotar, que este control solo permitirá activarse, cuando el artículo no tenga existencia.
- ✓ Stock Mínimo: En este cuadro de texto se debe registrar la existencia

¹ El proveedor se debe crear previamente por otra ventana del menú *Maestro*. Esta opción será explicada más adelante.

² Estos valores de venta, así como el costo, se pueden registrar antes del impuesto de IVA o con este rublo incluido, pero se debe especificar durante la instalación del Sistema.

mínima, que obligatoriamente debe tenerse almacenada en bodega para poder satisfacer la demanda de los clientes. Este valor permitirá que en los informes de productos faltantes en inventario, muestre no solo los artículos sin existencia sino también aquellos que llegaron al stock mínimo.

- ✓ Fracción mínima: Esta celda se refiere a la cantidad mínima posible durante el proceso de facturación, es decir, por ejemplo: si estamos registrando un frasco de shampoo, no podemos vender a un cliente la mitad del frasco, por tanto en este caso la fracción mínima será 1; ahora bien, si por el contrario el artículo se refiere a arroz despachado por peso, la fracción mínima será 0.25 o lo mínimo que se pueda ofrecer del producto.
- ✓ Existencia: Este cuadro se encuentra inactivo, es de carácter informativo. Se refiere como su nombre lo indica, al stock que en ese momento se encuentra almacenado en bodega.
- ✓ Conversión por peso y base de medida: Estos campos se utilizan, exclusivamente, cuando el establecimiento ofrece productos que en el momento de realizar el proceso de facturación POS, el Sistema debe generar algún tipo de cálculo por concepto de conversión de medida. Este caso ocurre con mucha frecuencia, en negocios como autoservicios o mini mercados. Por ejemplo: una tienda puede ofrecer a sus clientes pollo, y este a su vez, se debe pesar de acuerdo a lo que el mismo cliente escogió, por tanto al facturar se debe cobrar, específicamente, lo que dice el peso y generalmente estos pesos muestran la información en gramos; registrar el costo y precios de venta en gramos es difícil de manejar, debido a que se trabajaría con valores inferiores a los 5 pesos y seguramente en decimales, por tanto el producto se debería guardar de acuerdo a la libra y especificar en este campo el número 500³, para que en el momento de facturar, el software, realice la conversión apropiado y genere el valor de venta correcto.
- ✓ %UC: Este cuadro de texto se encuentra inactivo y muestra de una manera informativa el porcentaje de rentabilidad real, que se genera al comparar el precio de venta vs el costo.

³ 1 libra=500 gr.

- ✓ Embalaje o Presentación: Corresponde a la unidad medida a partir del cual se han registrado el costo y los precios de venta, en este tipo de configuración debería ser la mínima. Ejemplo: libra, gramos, caja, unidad, bolsa, paquete, display entre otros.
- ✓ Contenido: Este campo también está inactivo, en la mayoría de las configuraciones, solo en casos especiales se encuentra disponible para su modificación⁴, y se refiere a la cantidad de artículos contenidos en la presentación o embalaje especificado. Por tanto, generalmente muestra el valor 1, ya que en esta configuración estamos asumiendo que todos los productos se han registrado en una sola unidad de medida, que corresponde a la mínima posible en el establecimiento.

Adicionalmente, si su Empresa factura servicios usted podrá marcar los códigos que correspondan a este tipo para que el Sistema no controle existencia con esa referencia, usando el check *Es un Servicio*. Por otro lado, dentro de los íconos que se muestran en la ventana, aparecen algunos que no han sido explorados y que se detallan a continuación:

Este botón permite asignar comisiones de venta para los diferentes grupos de vendedores que se encuentren registrados en el Sistema. Estas comisiones se podrán almacenar por porcentaje o por valor, y serán calculados sobre la rentabilidad del producto o sobre su precio de venta. Esto depende de la configuración suministrada al software.

Ù,	Edita	Comisiones			X
С	odigo	1001 AC. Z X 12 X 1000 C.C			
S	eleccio	ne las comisiones que asignará	a este product	o:	
	Grupo	Vendedores	Valor	%	
	1	GENERAL	0.00	0.50	
	2	PRUEBA1	0.00	0.60	
	3	PRUEBA2	0.00	0.00	
					∇
			5 Ø 🔹	/ 💅	₽ •

⁴ Estos casos serán ampliados más adelante dentro de esta misma sección.

Con este botón podemos registrar las diferentes variedades que presenta el artículo, para lo cual el Sistema solicitará el nombre de la variedad que usted podrá escoger de una lista y el código de barras que dicha variedad tiene relacionada (este es el caso de los establecimientos que facturan por código de barras, sistema POS, en otros casos se puede dejar este campo en blanco). Cabe aclarar que esta herramienta se utiliza para evitar errores en el momento del despacho a los clientes, ya que la factura lleva especificado la variedad que el cliente desea recibir de cada producto, pero debemos aclarar que no controlan inventario, por ello, si el establecimiento requiere controlar el inventario de cada una de las variedades en mención, individualmente, entonces se debe crear cada una de ellas como un producto independiente con su código propio.

Û,	Variedades - Productos	•		
С	odigo 1001 AC. Z X 12 X	1000 C.C		
S	eleccione las variedades que a	asignará a este prod	ucto	y el código de barras respectivo:
	Variedades	Código de Barras	A	Recuerde:
	• 0 24/7	▲ 		Esta utilidad únicamente sirve para agilizar y mejorar el despacho de mercancia.
	ACON, LISO ACON, RISO ACONDICIONADOR			Por tanto, estos datos son INFORMATIVOS, es decir, el inventario no se subdivide en
	ALBACA ALGODON	•		ningún momento, siempre se manejará globalizado por producto.
┝			-	n 🖸 🗸 💅 📭

E La función de este botón es, simplemente, activar las celdas que por seguridad se encuentren inactivas para su modificación.

Dependiendo de la configuración establecida, también podrá aparecer en la ventana un cuadro de texto diseñado para el registro del código de barras del producto, para su posterior facturación por el sistema POS.

2.2.7.2. Configuración para código de barras con una sola unidad medida.

Existen otras posibilidades de configuración de la ventana de los productos, como por ejemplo la mostrada a continuación.

Codigo	2	133	Nombre	ACEITE					
Grupo	12	6	Genero	ASEO PER	SONAL			1 🗐 🗐 🖉	/ 🔽 🛯 🖉
Categoría	4		Descrp.	.NULL.					
Cód. Barras	433			Referencia	PL08-02	2			
Generales						%U.C.	Precios de Ven	ita	Sin Iva
Costo Antes			Util. Míni	ma 1.00	•	527.7	Sin Escala	9000.00	7,758.62
Costo Q	123	6.00	Embalaje		D V		Escala de Dcto	3	
Últ.Costo FP			ReteFue	nte 0.00-	~ %	318.4	Con Escala	6000.00	5,172.41
Contiene E1	1.00		Retelca	4.20	~ %	Пнасе	Conversión x I	neso	
va	16.00-F 🗸	%	Cto.Fa		1 433 76	Paso do	Modida:	Gramos	
.Consumo						Dase de		oranios	
Stock Minima	50.00	Peso:	1				Activo	Es	un Servcio
	40000	OFNE	DIOO			4 000	No Visible	F.Ventas Es	Mano de Obra
Proveedor	10000	GENE	RICO	Fraccion	Minima	1.000	Bonificaci	on Es	Insumo 🔄 Es Impor
Descuento		%		Dcto	P.Pago		[%] Ordenar I	Por Nombre	Imprimir Etiquetas
Existencia To	tal 604	4.0000	Existenc	ia Bodega A	(ctual			► H	Precios copias Cbarras 1
Observación:			4						
RACOR COL	0								

Su diferencia consta principalmente, en que solo se maneja una lista de precios y se puede asignar una escala de descuento, utilizando el campo con la etiqueta *Escala de dcto*. Por tanto, podremos registrar un precio de venta, inferior, dependiendo de la cantidad solicitada por el cliente. Por ejemplo, de acuerdo a la gráfica anterior, si el cliente compra 3 o más aceites, se le suministrará el precio de 6000 si la cantidad es inferior al rango mencionado, será de 9000. Este cálculo lo realiza automáticamente el Sistema, durante el proceso de facturación.

2.2.7.3. Configuración con dos unidades de medida.

Otra de las configuraciones posibles, corresponde a poder registrar cada producto con dos unidades de medida y un único código. Además, por cada unidad de medida se podrá asignar un descuento de acuerdo a una Escala, similar a la que explicamos en el punto anterior.

Codigo 🙇		433	1	Nombre	ACEITE						-	
Grupo	1	2		Genero	ASEO PER	SONAL		/ 7	ΣΩ	-	-	
Categoría		2		Descrp.	OTRAS		1					
					Referencia	PL08-02	2					
Generales				Precios	Unidad May	/or	%U.C.	Datos U	nidad Ma	ayor		+
Costo Antes				Con Esc	ala	6000.00	318.4	Escala	de Dcto		3	
Costo Q	8	1236.00		Sin Esca	ila	9000.00	527.7	Tipo	PACA		~	
Últ.Costo FP				Precios	Unidad Men	or		Datos U	nidad Me	enor		
Contenido	25	.00		Con Esc	ala	250.00	335.9	Escala	de Dcto	-	6	
Utilmin	10.00	•		Sin Esca	ila	300.00	423.1	Tipo	UNIDA	D	~	
va	16.00-F	₹~ %		Cto.Eq.		1,433.76		•	14			1
.Consumo	108022											Activo
Reteruente	0.00-	~ %										Prod. Desbloque
letelca	4.20	✓ %	_					1				Es un Serveio
Proveedor	10000	GENE	RICO		StockMir	imo	50.00	Cod.Bor	10:			Es Insumo
Existencia B	odega A	ctual		1	Existencia 1	Total 6	604.0000					
Descuento		%			Dcto P.P	ago	%					Imprimir Etiquetas
Peso:				F	racción Mír	iima	1.000					Cbarras
Observación								4				Ordenar Por Nom
RACOR COL	00										^	H H H

En este caso el campo *Contenido*, se encuentra activo y permite registrar la cantidad contenida en la unidad de medida mayor; de esta forma, el Sistema calculará automáticamente el precio de venta de la unidad de medida menor. Ejemplo: Según la foto anterior, el producto aceite tiene un contenido de 25 unidades, para lo cual el costo de la paca es 35000, el precio de venta de la paca es de 9000, si llevan 3 o más el precio de la paca es de 6000, además el precio de la unidad es de 300 pero si llevan 6 o más unidades el precio de la unidad es de 250.

2.3. PAISES, DEPARTAMENTOS, CIUDADES - PUEBLOS, BARRIOS

Por medio de estas ventanas se pueden crear, editar y modificar, como su nombre lo indica, todos los países, departamentos, municipios, pueblos y barrios que se requieren, para su asignación posterior, dentro de los datos de los clientes y proveedores. Adicionalmente se puede digitar el código asignado por la Dian a cada concepto para su uso en la generación de la información exógena.



2.4. CONFIGURAR EMPRESA Y CENTRO DE COSTO.

Aquí podemos configurar y registrar todos los datos referentes a la Empresa o Empresas solicitadas durante el proceso de instalación del Sistema y sus respectivos centros de costo. A continuación detallaremos algunos campos que hacen parte de estas ventanas, ya que todos los conceptos se encuentran etiquetados para su rápida comprensión. Recomendamos, que para el diligenciamiento de estos formularios solicite la ayuda de su contador, ya que mucha información contenida en este paso, es de carácter tributario y depende de resoluciones previamente tramitadas ante los entes pertinentes del municipio, como la resolución de facturación la cual se puede controlar por Empresa, de manera general, o por Centro de Costo dentro de cada Empresa. Finalmente, en el momento que se presione el botón *Procesar o Guardar*, el Sistema automáticamente se ubicará en la Empresa o centro de costo seleccionado, dependiendo del caso.

Configuración	Empre	sa	and the fit of a state of the		Resolución y Ret	tenciones			
Codigo 1 Predeterminada Nombre EMPRESA DE PRUEBA SAS		3	Controlar Resolut	esolución por Centro de Costos 🗌					
		MPRESA DE PRUEBA SAS			Resolución	HABILITA	HABILITA 110000611490		
Nit 999888777-9d					Fecha	01/01/20	04		
Direccion CRA 99 # 88 - 77					Rango Desde	0001	a 500000		
Ciudad	BARF	RANQUILLA			Prefijo	PREF	Usa Logo		
Telefonos	22222222				Act. Economica	4631	Preimpresa		
Dato Adicional Página Web E-Mail	client	e@mayasisonline	e.com	Gran Contribuyente Regimen Com Resolución G.Cont.					
Habilitar Cargos Controlar la nur Controlar la nur Controlar la nur Controlar la nur Imprimir Vende Imprimir Ruta C	s a Pro neraci neraci neraci neraci dor en lientes	veedor de Conta ón de los Recibo ón de los Recibo ón de las Compra ón de Otros Docu la Facturas e en la Facturas	do s de Caja por Centro de Cost s de Egreso por Centro de Co as y Gastos por Centro de Co umentos por Centro de Costo	tos ostos ostos os os	Imprimir resumen Titulo Documento Agente retenedor Retiene ICA	n de %IVA en FACTUR de IVA 🗌 R No Depende	A de Venta A de Venta etiene Fuente e de ReteFuente		
Imprimir Mensa Ordenes de Col	ije: Aut	toretenedor de lva xclusivas por En	a al Reg.Simplificado en la Fa poresa	actura	Retiene CREE Imprimir mensaje de tarifa CREE en la factura				
Pedidos Exclus	ivos po	or Empresa	ipi cou		Generar Retencio	ones en las V	lentas Autom.		
Y					16	Activ	0		

2.4.1. Configurar Empresa.

- ✓ Pedidos exclusivos por empresa: Cuando este control se encuentra activo, no permite que pedidos o borradores generados durante el proceso de facturación, sean utilizados en otras Empresas, sino de manera exclusiva por la Empresa donde fueron creados.
- ✓ Bloquear el uso de cliente genérico en esta empresa: Este comando se refiere a que, de acuerdo a la configuración de la empresa, no se debe permitir en algunos casos que, en el momento de facturar al cliente, sus datos no se encuentren correctamente diligenciados y con un código propio asignado, y que para resolver la situación anterior se recurra a utilizar el código de cliente genérico⁵, el cual no contiene información constante sino variable.
- ✓ Preimpresa: Al activar este objeto, el Sistema no imprimirá en los documentos la información de la empresa ya que se asume el uso de papel membreteado.
- ✓ Título de documento: Este cuadro corresponde al título que saldrá impreso en la factura de venta.
- ✓ Controlar resolución por centro de costos: Al activar esta opción, todos los datos correspondientes a la resolución de facturación, deben ser digitados en la ventana de centro de costos, que se explica a continuación en el punto 2.6.2., y el control de la numeración de las facturas de venta y notas se hará también de acuerdo al centro de costos donde son registrados.
- ✓ Generar retenciones en las ventas autom.: Al habilitar este check se activa la causación de las retenciones automáticamente durante la elaboración de las facturas de ventas y notas. Para que esto funcione los clientes también deben estar marcados y correctamente configurados, ya que el sistema no realiza este proceso a todos los clientes sino únicamente a los marcados para esta función.

⁵ Este concepto se tratará durante la sección correspondiente a la creación de los clientes. Generalmente se utiliza para clientes de contado que no se desean o no es necesario crearlos dentro de la Base de Datos, por lo que la información de este código se reemplaza continuamente.

2.4.2. Configurar Centro de Costos.

🄀 Editar Centros I	De Costo				×
Codigo Empresa:	1 EMPRESA DE P	RUEBA SAS núme	ro del cei	ntro de costo	
Código	1 Centro de Costo:	_1 CC1_EMP1.			
Direccion	NOMBRE NUEVO AL CCOS	TO1 EMP1		CONFIGURACION	CONTABLE
Ciudad	BARRANQUILLA			Taljeta Debito ven	11100505
Telefono				Tarjeta Crédito Ve	nta Contado
Dato Adicional					11100515
E-Mail				Clientes Crédito	0
DIAN	-	RECIBOS DE CAJA			
Resolución	20000123456789	Prefijo Recibos de Caja	UOI		
Fecha	03/09/2015	Inicia Numeración en	68841		
Rango Mínimo	00001	Prefijo Egresos	eee	1	
Rango Máximo	30000			Al marcar las opo	tiones anteriores se
Prefijo	RH			se deja en esper	a la contabilzación de
Documento Equi	valente	Forma Prein		los documentos interfaz ejecutado	a un proceso de o manualmente por el
ICA : Tarifa	4.20 Actividad 201	Corresponde a un	a sede 🗹	usuario.	·
🗸 🔊 🎼 🕑	📄 K K 🕨 🗎	Ordenar Por Nombre			

En esta ventana como su nombre lo indica se crean y editan todos los centros de costo que cada Empresa requiere, por default todas las Empresas existentes tiene creado un centro de costo, codificado con el número uno, desde la instalación del Software. Los datos referentes a la resolución de facturación, como se mencionó antes, se controlaran desde aquí cuando se active esta opción dentro de los datos de la Empresa respectiva.

2.5. BENEFICIARIOS A.

Esta ventana se utiliza para crear, editar y modificar los diferentes terceros que no pueden ser clasificados como clientes o proveedores y que son requeridos durante la realización de ciertos documentos contables como: gastos, otros egresos y otros asientos.

🔒 Beneficiarios				×
Principales	ELECTRICARIBE S.A. E.S.P.			
Codigo	10867 ELECTRICARIBE	S.A. E.S.P.		٦
Persona	Natural O Jurídica			
Primer Nombre		Primer Apellido	ELECTRICARIBE S.A. E.S.P.	
Segundo Nombre		Segundo Apellido	D	٦
Otros Nombres		Otros Apellidos	802007670-6	٦
Razón Social				٦
Datos Generales				
Dirección	-			٦
Ciudad	PRUEBA CIUDAD 🗸 🖻	7 Telefono 1	0	٦
Nit o C.C.	802007670 -	Telefono 2	0	٦
	Corresponde a un NIT			
ReteFuente (%)	Es Autoretenedor	Act. Economica	Autoretenedor CREE	
Tarifa ICA	Autoretenedor ICA	%ReteIVA	Es Autoretenedor IVA	
Correo Electroni:			Régimen Simplificad	lo
Contacto		Plazo:	Días Gran Contribuyente	
Consignar en la C	uenta Bancaria No.	Observación:		
	1	0000080200767	70-6	^
				¥
Activo 🗸	n 🎼 📄 🐼 14 4	🕨 📔 Ordenar	Por Nombre	

2.6. PLAN ÚNICO DE CUENTAS (PUC).

Este formulario está diseñado para que permita registrar en la Base de Datos todas las cuentas suministradas por el PUC vigente. Durante la instalación del Sistema se crea un plan de cuentas básico y general, es responsabilidad del usuario complementar y configurar esta información. Cabe aclarar que esta debe ser una labor compartida con el contador del establecimiento, debido a que muchos informes contables y algunos procesos dependen de la forma con se diligencie esta ventana.

🙀 Registro De C	uentas Contables		<u>}</u>
PLAN DE CUENT	AS		
Código:	5	Es una cuenta Mayor	
Nombre:	CAJA MONEDA LEO	GAL	
Nombre NIIF:	EQUIVALENTE A EF	FECTIVO	Permite consultar y
Cód. Contable	11050505		editar, por medio del
Concepto Dian	.NULL.		codigo contable, una cuenta creada
Generales	Cargos Automát	ticos Seguridad Nómina	
El Usuario D El Usuario D Receptora d Es un Banco Es un Docun Es una cuen Es una cuen	efine Su fecha efine Su Número/Ob e Efectivo o Cheque nento de Pago ta de Retencion ta de Descuento	 ☐ Es una cuenta de cheques ☐ Es una cuenta de efectivo ☐ Es una cuenta de Bonos ☐ Es una cuenta deTarjetas CrDt Al activar este control la cuenta pusuario durante la generación de 	receptoras son las tenidas en cuentas en el cuadre de caja (cortes de caja) podrá ser usada por cualquier los recibos de caja y egresos.
Senerar calculo Aplica antes Aplica sobre	o automatico del del impuesto de iva el impuesto de iva	0.00 💭 ◉ % ் ⊻1000 a □ Validar Bases al usarla en RC. □ Es cuenta CREE	Estas marcas permiten configurar las retenciones, y son necesarias para informes y certificados de retención
Afecta Utilida	đ	🗌 Maneja Terceros	Las cuentas marcadas como
#Cta Bancaria: #Convenio:			aparecerán en el balance clasificadas por tercero, y el registro del tercero será
Activo	Imprime el PUC	Ordenar Por Cuenta	obligatorio en los documentos donde se use
MActivo ∽ ✓ 🗈	Imprime el PUC	Ordenar Por Nombre	documentos donde se u

Existen otros comandos, agrupados dentro de las páginas que integran la ventana.

✓ Cargos automáticos: Con estas opciones se pueden generar cargos a las cuentas por cobrar y por pagar en el momento de utilizar la cuenta, de una forma automática, durante los procesos de recibos de caja y de egresos. Este comando es muy útil, por ejemplo cuando se requiere cancelar una factura de un cliente, pero este pagó con un cheque posfechado y se desea que este valor regrese nuevamente a cartera. Al configurarlo, se podrá especificar, si este cargo únicamente se realizará de manera exclusiva: para los clientes, para los proveedores, para ambos, únicamente cuando se registren datos posfechados o en todo momento que se utilice la cuenta.

- ✓ Seguridad: En esta página se podrá configurar un perfil de seguridad para la cuenta, especificando en qué tipo de ventanas se permitirá hacer uso de ella, esto con el fin de evitar errores en la contabilización de los documentos por parte de los usuarios.
- Nómina: Por último, en esta solapa, se pueden configurar algunos datos, exclusivos, para la generación de las novedades de nómina y que solo serán aplicables para las cuentas relacionadas con dicho módulo.

Cabe aclarar que, con respecto al consecutivo de los códigos contables, el Sistema validará el orden de crecimiento del árbol consignado en el PUC⁶ y el control entre cuentas mayores y auxiliares, siempre y cuando haya sido adquirido el módulo de Contabilidad, de forma contraria permitirá modificar este campo con total libertad, sin perderse su utilidad.

2.7. CORRIGER MAESTRO DE.



Este es un submenú, de mucho cuidado, debido a que todas las opciones incluidas en él, realizan modificaciones a los encabezados de varios documentos generados por procesos como: facturación, compras, notas crédito y débito y recibos. Por tanto, no debe tratarse a la ligera, ya que cualquier cambio, por mínimo que sea, puede alterar informes como: cuentas por cobrar y por pagar, información histórica de clientes y proveedores entre otros, debido a que son

⁶ Plan Único de Cuentas Contable.

alimentados por los documentos mencionados inicialmente.

2.7.1. Ventana inicial de búsqueda.

Al escoger cualquiera de las tareas involucradas en este submenú, aparecerá inicialmente una ventana con un listado de documentos, el cual se podrá filtrar y ordenar, permitiendo a través de él encontrar los registros a modificar.

Þ	Editar Fact	ura De Clien	tes			X
F	Facturas D	e Clientes		Mostrar Documentos	de Cortes Anterior	es
В	uscar Por:	General		Ordenar Por: (• <u>N</u> úmero C <u>F</u> ech	а
		C Cliente	Cod.Clien	te		
		○ <u>N</u> úmero	Número			
	Fecha	N°Documen.	Codigo	Nombre	Valor	<u>_</u>
	15/08/2007	9489	10461	GEOVANI NARANJO	892388.00	
	15/08/2007	9490	10461	GEOVANI NARANJO	127098.00	
	15/08/2007	9491	10461	GEOVANI NARANJO	40056.00	
	15/08/2007	9492	10461	GEOVANI NARANJO	167154.00	
	15/08/2007	9493	10461	GEOVANI NARANJO	40056.00	
	01/10/2007	9494	10461	GEOVANI NARANJO	512717.00	
	01/10/2007	9495	10461	GEOVANI NARANJO	485144.00	
	02/10/2007	9496	10461	GEOVANI NARANJO	1522908.00	
	31/12/2007	9497	10461	GEOVANI NARANJO	2090927.00	
	16/02/2008	9498	10461	GEOVANI NARANJO	23233.00	
	16/02/2008	9499	10461	GEOVANI NARANJO	209093.00	
	20/02/2008	9500	10663	FRANCISCO A. BERNATE NAV	471503.00	
	07/03/2008	9501	10461	GEOVANI NARANJO	119180.00	
	07/03/2008	9502	10461	GEOVANI NARANJO	178770.00	
	22/03/2008	9503	10461	GEOVANI NARANJO	46465.00	-
[2 Q	🗖 Mostrar	Documer	ntos con Abonos Tota	I documentos	15
P n h d	Permite editar el documento a modificar. Inicialmente se debe hacer clic sobre la línea deseada y luego clic en el botón.			Al hacer clic en este control, aj documentos incluidos en corte solicitará un rango de fecha pa contraseña y usuario para su u requeridos para el ingreso al S	parecerán en la list s diarios. Este obje ira consulta, una itilización, los istema.	ta ←

Cabe aclarar, que esta ventana únicamente permitirá editar documentos que no tengan registrados abonos ni hayan sido cancelados y en algunas ocasiones anulados.

2.7.2. Edición de Documentos.

Agruparemos en este punto todos los formularios, que surgen de editar un documento, debido a que su uso es similar a los procedimientos explicados en incisos anteriores. Por tanto, solo detallaremos los ítems importantes y las diferencias entre uno y otro.

Los documentos de clientes se encuentran clasificados dentro de todos los informes y en algunas ventanas del software, de acuerdo a su tipo, como se muestra a continuación.

TIPO	DOCUMENTO	USADO PARA
10	Facturas	Clientes y Proveedores
11	Cotizaciones	Clientes
20	Nota crédito por mercancía en mal estado	Clientes
21	Nota crédito por mercancía en buen estado	Clientes
22	Nota crédito por diferencia de precio	Clientes
24	Nota crédito Descuento Financiero u Otros	Clientes
30	Nota débito por mercancía en mal estado	Proveedores
31	Nota débito por mercancía en buen estado	Proveedores
32	Nota débito por diferencia de precio	Clientes y Proveedores
34	Nota débito Descuento Financiero u Otros	Proveedores
99	Cargo a cuentas por cobrar y por pagar	Clientes y Proveedores
50,51	Cheque Devuelto	Clientes, Proveedor
53,52	Cheque Posfechado	Clientes, Proveedor
55,54	Cheque para Recoger	Clientes, Proveedor
57,56	Anticipos	Clientes, Proveedor

Por otra parte, varios documentos, además del tipo también son clasificados y validados de acuerdo a su plazo de crédito, como: las facturas y las notas.

PLAZO	DESCRIPCIÓN
0	Contado
>0	Crédito. Cuentas por cobrar / por pagar

De acuerdo a la configuración suministrada al Sistema durante su instalación, los documentos clasificados como: contado, no afectan las cuentas por cobrar sino que directamente se dirigen a la caja. Esta función únicamente realiza esta labor durante el proceso de facturación y devoluciones, tanto para clientes como para proveedores; pero, al modificar este valor, en las diferentes ventanas de edición, la función se aplica de otra forma, como se expone en la tabla siguiente.

PLAZO INICIAL	PLAZO FINAL	DESCRIPCION
0	>0	Este cambio convierte el documento de contado a crédito, afectando así las cuentas por cobrar/ por pagar.
>0	0	Este cambio afecta la caja dejando el documento cancelado y sacándolo del informe de cuentas por cobrar / por pagar

Sumándose a lo anterior, una última agrupación que tienen todos los documentos que se generan en el Sistema, exceptuando las cotizaciones y en algunos casos los pedidos, borradores y transferencias de mercancía al costo entre bodegas, corresponde al centro de costo y Empresa donde fueron realizados. Es decir, que de manera exclusiva, dichos registros solo se podrán consultar, editar y anular desde la Empresa donde se elaboraron, obviamente sucede lo mismo en el caso de los informes, solo muestran información de una Empresa específica⁷ (donde nos encontremos ubicados). Al modificar el código de la Empresa, estamos realmente transfiriendo o moviendo el documento a otra Empresa, lo que provocará alteraciones en todos los reportes y procesos, por tanto recomendamos tener mucha atención en el momento de ejecutar estos cambios. Por ejemplo: al mover una factura de clientes con el número 5, de la Empresa 1 a la Empresa 2, se puede alterar el consecutivo de la Empresa destino, debido a que lo más probable es que ya exista una factura con ese número en este espacio, por tanto se duplicaría el consecutivo; en otros casos, puede alterar severamente el orden de crecimiento de la numeración ya que generaría saltos dentro de esta. Las razones anteriores provocan que algunas veces dependiendo de la operación solicitada, el campo Empresa y Número (NroDoc), se encuentre deshabilitado⁸, por seguridad y coherencia de los datos

Finalmente, existen otros valores disponibles para cambio como son: cliente, proveedor, vendedor, fecha, forma de pago en el caso de las ventas y algunos totales o descuentos, siempre y cuando estos últimos no provengan de un

⁷ Algunas ventanas, dependiendo del objetivo del informe cuentan con un botón que permite unificar todos los centros de costo.

⁸ Sin opción de modificación.

cálculo de otros factores. Por ejemplo: el campo Total IVA, en una factura, depende y debe ser equivalente a la suma de todos los IVAS generados por cada uno de los productos registrados dentro del documento, si se permitiese su cambio se desencadenarían, en muchas ocasiones, inconsistencias en los informes.

A continuación, expondremos un mosaico de ventanas, con el fin de orientarlos mejor con respecto a la presentación de las mismas y de la edición escogida.

Datos Principales	3			E	(cluir)	de Cuentas por Paga
Interno No.:		30517]			Tipo: 99
Tipo de Tercero:	Pl	roveedor 🔾	Cliente OI	Benefi	ciario	Empleado
Tercero:	10	001 ALPIN	IA			
Nro Documento	PRU	EBARETCD	Fecha:	18/02	2/201	7 🛛 🖣 🕂 🗕
Plazo:	1	Días	Empresa:	1	Cent	ro de Costo: 1
Subtotal:		900,000.00	Total IVA:		[144,000.00
ImpoConsumo			Descuente	os (Cx	P):	
Otris Imptos:			RetelCA		-	
			ReteCREE		-	
			Tratami	ento E	spec	ial Retenciones
Base			ReteFtte%	2.50	-	22500.00
Base2			ReteFtte%		÷	
Base3			ReteFtte%		+	
Total Factura:		1,044,000	.00 Total a	Pagar	:	1,021,500.00
Observación:						
						1
						~

✓ Documentos de proveedor: facturas y notas.

✓ Documentos de clientes: facturas y notas.

Datos Principale	es			Exce	ento de IVA (D	lecreto Esp	ecial)	Interno No.	222	2791 Tipo:	9
Cliente:	10178	IMAR	LESME								
Pto de Envio: 🛤	CRA	5A 28 A	36 - 1 - 0								
Cargo No.	2	62641	Fecha:	11/0)5/2016 <mark>1</mark> 2	:00:0 💽	-		Prefijo		
Plazo:	30	Dias	Empresa:	1	Centro de	Costo:	1				
Vendedor	33	ALEX	ANDRA ORT	EGA	Usuario	2	DEM	OSTRACION			
Valor		30.00	Descuento			No.C	orden	окок			
Forma de Dago	8										
foctivo:	-		1								
Choque:			No.Cheq	ue	Banco	-	N	ombre Girado	r .	Fecha 10/04/201	7
cileque.			1-[INDE	6		Subtotal		Iva	
Tarj.Crédito			.=					5.000 (1990) 1990		all and a second se	٦
Tarj.Débito			.=								
		_	c	antic	iad			C. Maria		24242	
Sodexho:			.=					Subtotal		30.0	0
BigPass:			1					Iva			=
Conseción								Impocon	sumo		
Mensaje Excent	o Espec	cial de l	VA:								
AUTOCARGO F	2C:6627	2-CTA	65								-
A CONTRACT OF A			D-4-101	-		Ded-B/A	2		Detecorr.		_

✓ Recibos de caja.

DocumentoNo.		66310	CorteNo.		Tip	bo: 3
Tercero:	Provee	Proveedor Cliente Beneficiario Empleado				
[10122	ANGA	RITA ESTE	FANY		
Rec. Caja No.	1	57673		Fecha:	19/04/2017 12:00	:0 🔳 =
Valor:			21,076.00	Referencia:	54	
Empresa:	1 Cent	ro de Co	osto: 1	Usuario	1 PRUEE	BAS
Observación:						
	DESP-AUTOMATICO-DESP NUMERO:54					

✓ Recibos de Egreso.

🗊 Editar Recibos	de Egreso.						×	
Datos Principales								
DocumentoNo		232			Tipo:	2		
Tercero:	OProvee) Proveedor 🔿 Cliente 💿 Beneficiario 🔿 Empleado						
	10950	A Y C ESCOL	ARES LT	DA				
Egreso No.		96	Tipo:	⊖ <u>P</u> a	igo Prov	eedor		
Fecha:	22/07/201	3 12:00:0 🔳 =	•	● <u>G</u> a	asto			
Empresa:	1	Centro de Cost	io: 1	⊖ <u>o</u> t	ros Egre	SOS		
Valor:		52,222.00	Cortel	No.		16		
Observación:								
							^	
							¥	
🗸 🗠 📭 🛛	🗸 🗠 🎼 🕑							

En este último caso, se debe anotar que los recibos de egreso cuentan con una clasificación especial dependiendo del proceso que los generó, así:

TIPO	DESCRIPCION
1	Pagos de documentos de proveedor
2	Gasto
3	Egresos por otros conceptos

Lo mismo sucede con los recibos de caja:

TIPO	DESCRIPCION					
1	Pagos de documentos de clientes					
2	Ingresos por otros conceptos					

2.8. VENDEDORES.

Este también es un submenú que incluye tres ventanas: ficha del vendedor, supervisor y grupos. Todos los vendedores se pueden organizar por grupos para que de esta forma, en el momento de asignar las comisiones de venta, en el formulario de los productos, se simplifique esta labor y no haya necesidad de registrar estos datos, vendedor por vendedor, ya que un establecimiento puede llegar a contar con muchos empleados de este tipo, los cuales combinados con la lista de la mercancía, generan un trabajo dispendioso. Enseguida mostramos la presentación de los formularios mencionados. Adicionalmente, en la ficha de vendedores se puede configurar su comportamiento en SGC Móvil, allí se podrá determinar si puede crear cliente, la bodega con la que va a trabajar y la lista de precio por default para los clientes nuevos.

✓ Grupos.

>	Grupos	De Vendeo	dores			×	
Datos Principales							
Codigo Nombre GENERAL							
% Comisión Ventas General 30.00 %							
COMISIONES POR RECAUDO	COMISIONES POR RECAUDO						
Para un total recaudado de	0	días hasta	0	días, liquidar	0.00	%	
Para un total recaudado de	0	días hasta	0	días, liquidar	0.00	%	
Para un total recaudado de	0	días hasta	0	días, liquidar	0.00	%	
Opciones Ordenar Por Nombre ✓ Activo I4 ◀ ▶ ▶I ✓ ▷ № □ ②							

✓ Edición de Vendedores.

🛱 Edicion D	e Vendedor	es		
Datos Princ	cipales			
Codigo	2	Nombre	JARLIS RIOS (2)	
Grupo	2	Grupo	AZUL	
Datos Gene	rales			
Dirección	CLL 36 # 4	4 A-60		
Ciudad	PRUEBAC		V E Tel2/Celular 0	
Teléfono 1	31355348	70		
Nit o C.C.	77093091		- 0	
	Corresp	onde a un l	NIT	
Supervisor		.NULL.		
Configuraci	ión Pedidos	s Móviles	Habilitado para captura móvil	
Lista de pre	ecio default	para clien	tes nuevos 1	
Centro d Co	osto:	1 CC1_E	EMP1.	
Descuento %				
Observació MAYALES J	n: IOSE 12 43	6 161 -30 ⁻	13464236 KRA 20 N PC-70 IRACAL	
Opciones				
Activo	v 5	l• 📄 🖸	i 4 🔸 🕨 🗌 Ordenar Por Noi	mbre

✓ Supervisores

🛃 Supervis	ores 🗾					
Datos Prin	Datos Principales					
Codigo	1 Nombre PRUEBA					
Datos Generales						
Direcc.	SEAFWAE					
Ciudad	iudad B/MANGA V dr Tel2/Celular 3232323					
Teléfono 1	3232323					
Nit o C.C.	22465939 - 0					
	Corresponde a un NIT					
Observació	Observación:					
OFWPEOP	W					
✓						
Opciones	Opciones					
Activo	🗸 🗠 🎶 📄 🐼 14 🔸 🕨 🗌 Ordenar Por Nombre					

2.9. CLIENTES



En este ítem trataremos un submenú muy importante dentro de las fichas básicas, debido a que reúne todas las opciones relacionadas con la creación, configuración, edición y desactivación de los clientes.

Muchas de las funciones que aquí se integran afectan el proceso de facturación y control de cartera, ya que no solo se registran los datos de los clientes sino también el cupo de crédito, plazo de crédito, asignación de vendedores, rutas de despacho, puntos de envío entre otras.

2.9.1. Registrar clientes 🚨.

Como primera medida, se debe crear el cliente diligenciando todos sus datos comerciales y personales, teniendo en cuenta que estos deben referirse a su punto de despacho o dirección principal⁹, así como también la información del fiador, si este existiese, contactos y una observación.

🖪 Registrar	Registrar Clientes										
Principales		JHON FREE	OY DIAZ ALDANA	λ				-ja	.	1)2	
Codigo		1	JHON FREDY	DIAZ	ALDANA						
Primer Nombre		JHON			Primer /	Apellido	DIAZ				
Segund.Nombre		FREDY			Segundo Apellido ALDANA						
Otros Nom	ores				Otros A	pellidos					
Persona		<u> N</u> atural		dica Grupo			3 -				
Datos Facturación Da			Datos	Cartera	y Retenci	ones	<u>E</u> s	stado	2		
Raz.Social	LAT		A			Teléfono	3001234567	,			
Dirección	CRA	99 # 99 - 9	99			Celular					
Ciudad	Barra	anquilla	~ 🛃			Barrio	7 DE ABRIL		~ 4	2	
Tipo Id.	2	CEDULA	NACIONAL			Regimen	Régimen Si	mplificado			
Nit o C.C.	7715	5615	-				<u>G</u> ran Contri	ibuyente			÷
Coldo Ast	ام ام	al Cliante			00.7	10.00					
Saldo Acu		el Cliente			82,7	49.00					
🗸 🔊 🌆	•	¢		M	▲ →	H	Ordenar Por	Nombre			

A continuación, detallaremos sus controles más representativos.

- ✓ Cupo: Se encuentra ubicado en la página Datos Cartera. Como su nombre lo indica, en este cuadro de texto se debe registrar el cupo de crédito establecido para el cliente. Este valor lo usa el Sistema durante las validaciones de control de cartera en el módulo de facturación. Funciona como una tarjeta de crédito, es decir, se calcula un saldo disponible, teniendo en cuenta la cartera pendiente, obligando al software a evitar que se generen facturas de venta que superen dicho límite.
- ✓ Incremento / Decremento%: Se encuentra ubicado en la página Datos

⁹ Si el cliente cuenta con sucursales u otros puntos de envío, estos son creados usando otra ventana.

Facturación. Generalmente su valor es cero (0), y se refiere no solo a un incremento sino también a un posible descuento porcentual que, asignado al cliente, altera automáticamente las listas de precios de todos los productos durante la elaboración de la factura de venta, pero única y exclusivamente cuando se digite el código del cliente afectado.

- ✓ Plazo: Se encuentra ubicado en la página Datos Cartera. Corresponde al plazo de crédito permitido para el cliente, en algunos casos dependiendo de la configuración del Sistema, este no será asignado aquí, sino directamente en la ventana de facturación.
- ✓ Desbloquear general y desbloquear vencimiento: Estos dos controles se encuentran muy relacionados ya que habilitan las excepciones al control de cartera; se encuentran ubicados en la página Estado. Cabe aclarar, que el Sistema suspende automáticamente a un cliente de acuerdo a dos conceptos: saldo disponible o vencimiento; con el hecho de que ocurra uno de los dos se realiza la suspensión. Con respecto al vencimiento, el software valida a partir de un parámetro asignado en su configuración general, desde que momento, después de vencidos los documentos se genera un bloqueo, a pesar de que el cliente cuente con saldo suficiente en su cupo. Por tanto, el primer control, permite que a un cliente se le genere una factura de venta sin validar ningún concepto; el segundo, únicamente afecta la validación por vencimiento, generando una excepción, pero continúa controlando el saldo disponible. Finalmente, se debe anotar que dichas excepciones solo se encuentran disponibles para la elaboración de una factura, después de realizado dicho documento se restablece la suspensión.
- ✓ Ruta de visita o despacho: Este campo lo utilizan aquellos establecimientos que manejan despachos de mercancía a domicilio o ruteros de visitas de vendedores y requieren organizar sus clientes por rutas, estas son codificadas inicialmente en otra ventana (ubicada en el mismo menú) y aquí únicamente se realiza la asignación.

Para aquellos clientes que cuentan con más de una sucursal y todas ellas se encuentran identificadas con el mismo NIT, no se deben registrar códigos separados para cada una de ellas, ya que, únicamente, se hace necesario crearles tantos puntos de despacho como sucursales sean. De esta forma comparten el cupo de crédito y también los bloqueos por vencimiento en el pago, es decir en el momento que una incumpla algún acuerdo esto se verá reflejado en las demás. Para ello se utiliza el botón se La ventana que permite hacer dicho registro será similar a la siguiente.

🖵 Puntos de Envío - Clientes	×					
Datos Principales						
Codigo 10000 Nombre ACACIOS RUEDA NE	LSON					
Datos Despacho Opciones 🔽 Activo						
Almacen PPPPPPP	Ciudad B/MANGA 🔹 🗗					
Dirección SDFSFSFDSFSF	Barrio BLLITA 💌 🛃					
Contacto Rutas / Fletes	Observación					
Contacto: SDFSF						
🗸 🗠 🎶 🗋 😰 🖬 4 🔸 🖬 🗆 Orden	ar Por Nombre					

Esta ventana mantiene las mismas características ya presentadas y permite registrar los datos básicos que pueden diferir con el código principal del cliente, como son: la dirección de la sucursal, el nombre, la ciudad, el barrio, el estado, un contacto, la ruta de despacho o visita y una observación.

2.9.2. Grupo Comercial - Unificar clientes.

Esta opción permite centralizar el cobro de varios clientes de acuerdo a un grupo comercial. Algunas empresas que están formadas por sociedades y cuentan con varios negocios, identificados, cada uno de ellos, con diferente NIT, centralizan sus pagos en una sola sede, para lo cual esta ventana sería útil.

En ella solo hay que escoger, como primera instancia, el cliente que se comportará como sede principal y marcar los clientes que formarán parte del mismo grupo comercial.

ĒĪ.	🕽 Grupo Com	ercial - Unificación de Clientes		X			
(Cliente: 10	eccionados	2				
	Código	Cliente	Relacionar				
	10000	ACACIOS RUEDA NELSON					
	10002	ACOSTA PEDRO	✓				
	10003	AGENCIA PEPE RENDON S A					
	10004	10004 AGROCOMODITIES EP					
	10005	10005 AGUDELO JHON					
	10006	AGUDELO JOSE					
	10007	AGUDELO JOSE					
	10008	AGUDELO LONDONO ALEJANDRO					
	10009	10009 ALIPIO LUIS ALEJANDRO					
	10010	10010 ALMACEN EL PUNTO LTDA					
	10011	ALRO VILLA Y CIA LTDA					
	10012	ALTAMAR TORRES VICTOR MANUEL					
	10013	ALVAREZ NATALI					
	10014	ALVAREZ RINCON JOHANA ESTHER		-			
D	euda Centro	d Costo: 7,635,156.74 Deuda: Consolidada 9,818,787.	.74 🧳 🖾 🚺 🕇	61			

2.9.3. Grupos de Cliente.

entes	— X—				
les					
Nombre MAYORISTAS					
Ordenar Por Nombre	🗸 ហ្ 📴 🗅 🗟				
	entes Iles Nombre MAYORISTAS				

Como su nombre lo indica, aquí se crean todas las categorías o grupos que permitirán clasificar los clientes para su análisis a través de informes.

2.9.4. Zonificación y Rutas de despacho o de visita.

Revisar la guía asignación de rutas de vendedores.pdf

2.9.5. Plazos de Crédito.

🕄 Plazos De Credito	×					
Datos Principales						
Plazo 1 Modificar el plazo	Activo					
% Descuento o % Incremento 🔹 %	×					
🗸 🗠 🃭 📄 😒 🛛 I I 🔸 🕨 🗌 Orden:	ar Por Nombre					

Por medio de esta ventana se pueden crear los diferentes plazos a usar durante la facturación. Adicionalmente, se pueden asignar descuentos o incrementos a las listas de precios que se aplicarán automáticamente durante dicho proceso, es decir la ficha de los productos no son afectadas, estos cambios solo se verán al momento de facturar.

2.10. PROVEEDORES 🙆.

Este formulario permite la creación y edición de todos los proveedores de su empresa. Para ello se deben registrar todos los datos comerciales del proveedor como son: nombre, dirección, teléfonos, ciudad, NIT, correo electrónico, representante de ventas, cuentas bancarias y una observación. Además, también cuenta con los controles necesarios para registrar la tarifa de industria y comercio, para la respectiva retención, el régimen, descuento fijo otorgado después de impuestos y si es auto retenedor en la fuente o no.

🔒 Proveedores								×	
Principales	BRITISH AMERICAN TOBACCO SENC HUEHU JEUN								
Codigo	11336	36 BRITISH AMERICAN TOBACCO SENC HUEHU JEUN							
Datos Generales									
Persona Primer Nombre Segundo Nombre Otros Nombres	Natural) O <u>J</u> urídica]	Primer Apel Segundo Apel Otros Apelli	llido Ilido idos				
Razón Social Dirección Ciudad	CLLE 110 NO. 53 1670 CERETE CORDOBA			Pø Teléfor	no 1	3773232			
Nit o C.C.	80024552	20 onde a un NIT	-	2 Teléfor	no 2	3441466	1		
Consignar en la C	Cuenta Bar	ncaria No.						Régimen:	
0							< >	 ○ Simplificado ○ Común ○ Gran Contribuyente 	
Retención en la F	uente:	Autoretene	dor en	la Fuente Act. E	cono	mica 1	313	Autoretenedor CREE	
Tarifa Industria y	Comercio	4.20		%Rete	AVIe	15.00		Dcto Fijo(%)	
Plazo: Dia	ıs	Es Autorete	nedor	ICA	Ε	Es Auto	rete	nedor IVA	
Representante de Ventas				Corre	Correo Electrónico 800245520				
Observación:		2			Aplica	a Cambios	en e	el Registro de las Compras	
MIGRACION								 × 	
🖂 Activo 🗸	n 🃭 [N 13	•	🕨 📔 🗌 Orde	e <mark>na</mark> r	Por Nom	bre		

2.11. MENSAJES ALEATORIOS IMPRESOS.

Ù,	Mensajes Aleatorios Impresos	×							
	Descripcion								
	FELIZ NAVIDAD								
	GRACIAS POR SU COMPRA								
	UN PLACER ATENDERLO								
		\mathbf{T}							
Datos Principales									
UN PLACER ATENDERLO									
No Exclusivo de Facturas									
	V 🗠 🎼 🗋 🐼 M 🔸 🕨 M								

El objetivo de esta opción es registrar los mensajes que saldrán al final de la factura de una manera aleatoria. Para cambiar un mensaje solo se debe seleccionar en la lista, haciendo click con el mouse sobre el escogido y luego dirigirse al cuadro de texto, de edición, para hacer el cambio que se requiere, al finalizar solo hay que procesar para guardar los cambios.